



Novell PartnerNet 2006 Offen für Geschäfte

Eine Partnerschaft mit Novell lohnt sich heute mehr denn je.

Für Solution Providers, Consultants und Systemintegratoren lohnt sich eine Partnerschaft mit Novell® heute mehr denn je. Immer mehr Kunden setzen die Linux-Strategie von Novell ein, um Händlerabhängigkeit und die damit verbundenen hohen Kosten für Hardware, Verwaltung und Lizenzierung zu umgehen – von der beschränkten Auswahl ganz zu schweigen. Gleichzeitig ist auch die Nachfrage nach identitätsgesteuerten Lösungen und plattformübergreifenden Netzwerkdiensten von Novell gestiegen.

Offen für Wachstum

Novell ist wegweisend beim Bereitstellen von Lösungen für Software aus verschiedenen Quellen, sodass Kunden durch eine Kombination aus Open Source- und kommerzieller Software, die auf offenen Standards basiert, von beispielloser Flexibilität, Interoperabilität und Sicherheit profitieren. Diese Vorteile bietet Novell für alle fünf Märkte mit dem größten Wachstumspotenzial:

- Rechenzentren
- Sicherheits- und Identitätsmanagement
- Ressourcenmanagement
- Workgroup
- Arbeitsplatzrechner (Desktop)

„Wir messen den Wert unserer geschäftlichen Partnerschaften in der Bilanz. Novells PartnerNet ist anderen Programmen jedes Jahr weit überlegen und bildet somit die erfolgreichste und rentabelste Beziehung, die wir unterhalten.“

*Paul Hillman
President
C/D/H Technology Consultants*

Weitere Informationen zu diesen Lösungen finden Sie unter: www.novell.com

Partnerschaft mit einem Sieger

Durch die Teilnahme am Novell PartnerNet® Programm können Sie dieses Wachstum nutzen und erhalten außerdem die Werkzeuge und Supportleistungen, die Sie brauchen, um Ihren Kunden die gewünschten Lösungen und das gewünschte Know-how bieten zu können. Ausführliche Angaben zum Programm und die Möglichkeit zur Anmeldung finden Sie unter www.novell.com/partners

Einzelheiten zu den Anforderungen und Vorteilen der drei Stufen des Novell PartnerNet 2006 Programms für Lösungsanbieter finden Sie in den unten stehenden Tabellen. Falls Sie weitere Fragen haben, wenden Sie sich bitte per eMail an partner-net@novell.com oder rufen Sie den PartnerNet Helpdesk unter folgender Nummer an: +31 555 38 4213.

Novell PartnerNet 2006 für Solution Providers Programmanforderungen

Programmanforderungen für Solution Providers	Platinum - nur auf Einladung			Gold			Silver
	Standard	Optionen		Standard	Optionen		Standard
		Zweigstelle	Spezialisierung		Zweigstelle	Spezialisierung	
Technische Zertifizierungen/Skills	4 aktuelle Zertifizierungen, z. B. CNE, CLP oder CLE 9	1 aktuelle Zertifizierung z. B. CNE, CLP oder CLE 9	Schulung für den entsprechenden Spezialbereich	2 aktuelle Zertifizierungen z. B. CNE, CLP oder CLE 9		Schulung für den entsprechenden Spezialbereich	1 technische Zertifizierung empfohlen, aber nicht obligatorisch
Vertriebszertifizierungen	4 CNS 2006	1 CNS 2006		2 CNS 2006	1 CNS 2006		1 CNS 2006 empfohlen, aber nicht obligatorisch
Jährliche Programmgebühr	1.500 € (plus MwSt.)	500 € (plus MwSt.)		1.500 € (plus MwSt.)	500 € (plus MwSt.)		1.500 € (plus MwSt.)
Umsatzziel	Mind. 150.000 € Umsatz pro Jahr			Mind. 30.000 € Umsatz pro Jahr			
Spezialisierungen	Mindestens 1						
Online-Registrierung	Ja	Ja	Ja	Ja	Ja	Ja	Ja
Jährlicher Business Plan	Ja						
Novell Logo auf Partner-Site	Ja			Ja			Ja
Nur auf Einladung	Ja						
Referenzberichte	3 pro Jahr (einschl. 2 für Spezialisierung)		2 pro Jahr	1 pro Jahr		1 pro Jahr	



Novell PartnerNet 2006 für Solution Providers Programmvorteile

Technische Vorteile

Sie erhalten umfassenden technischen Support, wobei die Antwortzeiten sowie die Anzahl der Anfragen und Kontaktpersonen innerhalb Ihres Unternehmens durch Ihre Mitgliedschaftsstufe bestimmt werden. Darüber hinaus erhalten Sie die Möglichkeit, zusätzliche Supportservices zu einem vergünstigten Preis zu erwerben.

Technische Vorteile	Platinum			Gold			Silver
	Standard	Zweigstelle	Spezialisierung	Standard	Zweigstelle	Spezialisierung	Standard
Support-Anfragen und Reaktionszeit	6 Anfragen Bearbeitung innerhalb von 2 Stunden Service rund um die Uhr 3 Kontaktpersonen			3 Anfragen Bearbeitung innerhalb von 4 Stunden Service rund um die Uhr 2 Kontaktpersonen			1 Anfrage Bearbeitung innerhalb von 8 Stunden Werktags 12 Stunden täglich 1 Kontaktperson
Rabatte für technischen Support für 5 und 10 Incident Packs sowie Premium Support Verträge für den Partnerbedarf.	20%			15%			10%
Zusammenarbeit mit Novell Consulting Services	Ja						
Teilnahme am Novell Consulting Wissenstransfer	Ja			Auf Einladung			
Rabatte beim Wiederverkauf von Premium Support Verträgen	Als Demand Agent			Falls zutreffend			Falls zutreffend

Vorteile durch Schulungen und Tools

Um für die steigenden Anforderungen Ihrer Kunden bestens ausgerüstet zu sein, steht sowohl Ihrem Vertriebs- als auch Ihrem technischen Personal eine breite Palette von Schulungskursen und Tools zur Verfügung, sei es zum Selbststudium oder mit Schulungsleiter.

Vorteile durch Schulungen und Tools	Platinum			Gold			Silver
	Standard	Zweigstelle	Spezialisierung	Standard	Zweigstelle	Spezialisierung	Standard
Novell Tech Select Service umfasst Software Evaluation Library (NSEDL), Produkt-Toolkits, Support Resource Library und vieles mehr ...	2 Abonnements von Novell Tech Select Service	1		1 Abonnement von Novell Tech Select Service	1		1 Abonnement der Novell Software Evaluation & Development Library
Zugriff auf das Subscriber Portal	Ja	Ja		Ja	Ja		Ja
Software für interne Verwendung	Begrenzte Benutzerlizenzen			Begrenzte Benutzerlizenzen			Begrenzte Benutzerlizenzen
Technical Training von Novell	Ermäßigt	Ermäßigt		Ermäßigt			Ermäßigt
First Class – vor der ersten Lieferung an den Kunden technische Schulung durch Schulungsleiter	Ermäßigt	Ermäßigt		Ermäßigt	Ermäßigt		Ermäßigt
Online-Vertriebsschulung	Ja			Ja			Ja
Kostenlose Schulungsunterlagen zum Selbststudium	2	1		1	1		1

Vorteile von Vertrieb und Marketing

Durch das Novell Partner Netzwerk erhalten Sie Zugang zu anderen Partnern und Kunden, die möglicherweise genau die von Ihnen offerierten Produkte und Services suchen, indem sie einerseits daran partizipieren und andererseits eine größere Präsenz auf dem Markt zu ihrem Vorteil nutzen können.

Vorteile von Vertrieb und Marketing	Platinum			Gold			Silver
	Standard	Zweigstelle	Spezialisierung	Standard	Zweigstelle	Spezialisierung	Standard
Partner Account Management	Ja						
On-line portal	Ja	Ja		Ja	Ja		Ja
Demand Agent Program	Ja			Auf Einladung			Auf Einladung *
Small Business Suite Starter Pack				Ja	Ja		Ja
Monatlicher PartnerNet Newsletter	Ja	Ja		Ja	Ja		Ja
Vierteljährliche Mitteilungen an Partner (Vertriebstools und Leitfäden, Schulungen zum Selbststudium, Demo-Software)	Ja	Ja		Ja	Ja		Ja
Akkreditierung	Plakette und eZertifizierung	Plakette und eZertifizierung	eZertifizierung	Plakette und eZertifizierung	Plakette und eZertifizierung	eZertifizierung	Plakette und eZertifizierung *
Anwenderbericht – Highlights			Ja			Ja	
Partner Locator	Ja	Ja	Ja	Ja	Ja	Ja	Ja *
Partner Marketing Warehouse – einschließlich Zugriff auf Campaign Central	Ja	Ja		Ja	Ja		Ja
Partner-Veranstaltungen zu Novell Strategiekampagnen und neuen Produkten	Auf Einladung	Auf Einladung		Auf Einladung	Auf Einladung		Auf Einladung
Co-branding Generator	Ja	Ja		Ja	Ja		Ja
PartnerNet HelpDesk	Ja	Ja		Ja	Ja		Ja

* Neu für 2006